



CONTENDER · SCENARII REALE DE UTILIZARE

PROFIL 3 DIN 5

Operatorul economic

Firmă care participă la licitații. Vrei să-ți înțelegi poziția pe piață, să-ți evaluezi concurenții, să decizi dacă merită să contești o pierdere și să verifici «sănătatea» unei autorități înainte de a licita.

Decizii bazate pe date

Evaluezi concurența

Verifici autoritatea înainte

Pentru cine este acest ghid?

Operatori economici și furnizori care vor să liciteze inteligent. Toate analizele de mai jos sunt gratuite; doar dacă decizi efectiv să contești, pachetul de contestație costă 5 USD.

Scenarii concrete — cu raționament și prompturi reale

3.1 «Cum arată profilul meu de furnizor?»

De ce: vrei o imagine clară a poziției tale pe piață. **Raționamentul:** profilul agregă atribuiri, valoarea totală câștigată și contestațiile pe care le-ai depus ca challenger.

INSTRUMENTE FOLOSITE

supplier_profile → show_supplier_profile

PROMPT DE COPIAT ÎN CHATGPT

Fă-mi profilul de furnizor pentru «SRL Construct» pe 2025.

→ Un **dashboard** cu nr. atribuiri, valoare totală și istoricul tău de contestații.

3.2 «Merită să contest pierderea asta?»

PLĂTIT / CIVIC

De ce: contestația costă timp și efort — vrei o decizie de business informată. **Raționamentul:** verifici întâi scorul de integritate (multe semnale = șanse mai mari de admitere), apoi termenul (mai ești în fereastra de 10 zile?), apoi comanzi pachetul doar dacă are sens.

INSTRUMENTE FOLOSITE

integrity_score + procurement_timeline → prepare_filing_pack

PROMPT DE COPIAT ÎN CHATGPT

Care e scorul de integritate al tenderului ... și mai sunt în termen să contest? Dacă da, pregătește pachetul ca challenger.

→ Scor + zile rămase → decizie clară; dacă da, **pachetul de contestație** gata de depus.

3.3 «Cine e concurentul care câștigă mereu?»

De ce: vrei să înțelegi de ce pierzi în fața unui rival. **Raționamentul:** compari lateral un tender câștigat de rival cu unul propriu pierdut, ca să vezi diferențele de preț și condiții.

INSTRUMENTE FOLOSITE

supplier_profile

+

compare

PROMPT DE COPIAT ÎN CHATGPT

Compară tenderul OCID-A (câștigat de concurent) cu OCID-B și arată-mi diferențele de valoare și condiții.

→ Un **tabel comparativ** care evidențiază diferențele de valoare, condiții și pattern-uri suspecte.

3.4 «E de încredere această autoritate contractantă?»

De ce: nu vrei să investești efort într-o ofertă la o autoritate problematică. **Raționamentul:** profilul autorității arată câte contestații a primit și ce volum derulează — un semnal de «sănătate».

INSTRUMENTE FOLOSITE

buyer_profile

→

show_buyer_profile

PROMPT DE COPIAT ÎN CHATGPT

Profilul autorității «Ministerul Y» — câte contestații a avut și ce valoare a cheltuit?

→ Un **dashboard al autorității** care arată volumul și rata de contestare.

3.5 «Unde sunt oportunitățile în domeniul meu?»

De ce: vrei să-ți orientezi efortul comercial spre unde e cererea. **Raționamentul:** heatmap-ul arată ce categorii CPV concentrează cererea, apoi cauți tendere active pe codul tău.

INSTRUMENTE FOLOSITE

cpv_heatmap

+

search_tenders

+

list_lots

PROMPT DE COPIAT ÎN CHATGPT

Heatmap CPV pe 2026 și apoi caută tenderele active pe codul CPV 45000000 (construcții).

→ O **hartă a cererii** pe categorii + lista de tendere active pe codul tău.

Hartă rapidă: ce vrei → ce ceri

Poziția mea pe piață	supplier_profile
Merită să contest pierderea	integrity_score + procurement_timeline
De ce câștigă rivalul	compare
E de încredere autoritatea	buyer_profile
Unde sunt oportunitățile	cpv_heatmap + search_tenders

Regula de aur înainte de a contesta: scor de integritate scăzut + încă în fereastra de termene = caz care merită. Verifică ambele *înainte* de a comanda pachetul (5 USD), ca să nu cheltui pe un dosar fără șanse.